

## MEDIENKURZMITTEILUNG

---

### **EMS-Gruppe: Kennzahlen Halbjahresabschluss 2025 (Januar – Juni 2025)**

#### **Geschäftsverlauf**

- **Allgemeine Abschwächung der Weltwirtschaft**
- **Handelsbarrieren verunsichern Märkte und Lieferketten**
- **Erfolgreiche Verkaufsoffensive mit profitablen Neugeschäften**
- **Erwartetes Betriebsergebnis unverändert leicht über Vorjahr**

Die EMS-Gruppe, die in den Geschäftsbereichen **Hochleistungspolymere** und **Spezialchemikalien** weltweit tätig ist und deren Gesellschaften in der EMS-CHEMIE HOLDING AG zusammengefasst sind, erzielte im 1. Halbjahr 2025 einen **Nettoumsatz** von CHF 1'020 Mio. (1'087) und ein **Betriebsergebnis** von CHF 296 Mio. (291). Trotz eines geopolitisch belasteten Umfeldes, einer schwächeren Industriekonjunktur und einem stärkeren Schweizer Franken, konnte EMS dank einer konsequenten Wachstumsstrategie mit hochmargigen Spezialitäten und Innovationen erfreuliche Neugeschäfte dazugewinnen und die Ertragskraft deutlich ausbauen. Das Betriebsergebnis erhöhte sich um 1.4% zum Vorjahr, die Ergebnismarge stieg auf 29.0%.

Wie erwartet, kühlte sich die weltweite Konjunktur im ersten Halbjahr 2025 zunehmend ab. Generell belasten handelspolitische Spannungen und geopolitische Konflikte die verunsicherten Konsumenten und drücken auf deren Kauf- und Investitionsbereitschaft. In den USA halten sich die Konsumenten und die Unternehmen in Erwartung höherer Teuerungsraten in ihren Anschaffungen zurück. In Europa befindet sich die Industrie in langwierigen Restrukturierungen, höhere Staatsausgaben lassen die Zuversicht aber etwas ansteigen.

Speziell erfreulich entwickelt sich hier das Segment der Medizinaltechnik. In China wächst besonders der High-Tech-Sektor und damit auch die Geschäfte mit Elektroautos. Förderprogramme der Regierung verbessern die Konsumstimmung. Die allgemein instabile Weltlage lässt den Schweizer Franken in seiner Rolle als "Safe Haven" weiter erstarren.

Trotz der erwarteten zunehmend schwächeren Weltkonjunktur gelang es EMS, mittels Innovation, Kostendisziplin und vorausschauender Planung, das Ergebnis und die Margen erfolgreich auszubauen. Im aktuell eingetrübten und verunsicherten Marktumfeld konzentriert sich EMS noch konsequenter auf das Wachstum mit innovativen Spezialitäten. Entgegen dem allgemeinen Trend entschied sich EMS für einen umfassenden Ausbau der technischen Vertriebs- und Entwicklungsorganisation in den Hauptregionen Asien, Amerika und Europa. Diese generieren inzwischen sehr erfreuliche und äusserst profitable Neugeschäfte. Die intensiven lokalen Entwicklungspartnerschaften, die Vertriebsstärke und die globale Lieferfähigkeit bilden für EMS wichtige Pfeiler, um mit den Kunden weitere Kostenverbesserungen, Energie- und Gewichtseinsparungen zu realisieren. Neben der Verbesserung des Produkteportfolios setzte EMS auch auf Effizienzsteigerungsmassnahmen. Die erfolgreich umgesetzten Effizienzprogramme trugen zur Stärkung der operativen Profitabilität bei.

Bereits vorbeugend stellte sich EMS auch auf mögliche internationale Handelsbarrieren ein und strukturierte die eigenen Lieferketten entsprechend. Zwischen China und den USA bestehen bei EMS keine direkten Lieferbeziehungen. Die in den USA verkauften Produkte werden fast ausschliesslich in den USA produziert oder sind als wichtige Spezialitäten von USA-Zöllen befreit.

Dank der starken Spezialitätenposition und der verbesserten Effizienz gelang es EMS, in einem herausfordernden Marktumfeld mit schwächeren Fremdwährungen ein Betriebsergebnis (EBIT) von CHF 296 Mio. (291) und ein Betriebsergebnis vor Abschreibungen (EBITDA) von CHF 323 Mio. (319) zu erreichen. Der EBIT lag damit 1.4% über Vorjahr, der EBITDA 1.3%. Die EBIT-Marge beträgt hohe 29.0% (26.8), die EBITDA-Marge 31.7% (29.4).

Der ordentlichen Generalversammlung vom 9. August 2025 der EMS-CHEMIE HOLDING AG werden alle bisherigen Verwaltungsratsmitglieder und die bisherigen

Mitglieder des Vergütungsausschusses zur Wiederwahl beantragt. Als Revisionsstelle wird die BDO AG, Schiffbaustrasse 2, 8031 Zürich, zur Wahl vorgeschlagen. Wie bereits am 7. Februar bekanntgegeben, beantragt der Verwaltungsrat der Generalversammlung die Ausschüttung einer Dividende von insgesamt CHF 17.25 (16.00) pro Aktie.

Für das Gesamtjahr 2025 geht EMS von einem weiterhin herausfordernden konjunkturellen Umfeld aus. Die Handelskonflikte stören den Welthandel und die Lieferketten. Sie verunsichern Konsumenten und Unternehmen gleichermaßen. In den USA verlangsamt sich das Wirtschaftswachstum aufgrund erwarteter höherer Inflationsraten. In Europa sind noch keine strukturellen Verbesserungen spürbar. Die Zollstreitigkeiten sind noch nicht gelöst, was die Stimmung für die nächsten Monate trübt. China konzentriert sich darauf, fehlende USA-Geschäfte mit Konsumimpulsen aufzufangen und eine autarke Versorgung aufzubauen.

EMS führt die lancierte Verkaufsoffensive und die erfolgreiche Strategie des Wachstums mit Spezialitäten konsequent fort. Mit der ausgeprägten Innovationsstrategie, welche den Kunden Gesamtkosten, Energie, Gewicht und CO<sub>2</sub> einspart und technologisch führende Lösungen ermöglicht, nimmt EMS eine Schlüsselrolle in den verschiedenen Märkten ein. EMS ist zudem schuldenfrei und weist eine sehr hohe Eigenkapitalquote auf. Die innovative Agilität, die finanzielle Solidität und die hohen Ergebnismargen ermöglichen es EMS, auch weiterhin überdurchschnittliche Resultate zu generieren.

Für das Jahr 2025 erwartet EMS unverändert einen Nettoumsatz währungsbedingt unter Vorjahr und ein Betriebsergebnis (EBIT) leicht über Vorjahr.

## Provisorische Kennzahlen \*)

### EMS-Gruppe Januar - Juni 2025

In Mio. CHF	2025 (Jan-Jun)	2024 (Jan-Jun)
<b>Nettoumsatz</b>	<b>1'020</b>	1'087
Veränderung zum Vorjahr	- 6.2%	
Währungseffekt	- 2.5%	
<b>EBITDA <sup>1)</sup></b>	<b>323</b>	319
Veränderung zum Vorjahr	+ 1.3%	
In % des Nettoumsatzes	31.7%	29.4%
<b>Betriebsergebnis (EBIT) <sup>2)</sup></b>	<b>296</b>	291
Veränderung zum Vorjahr	+ 1.4%	
In % des Nettoumsatzes	29.0%	26.8%

1) EBITDA = Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortisation  
= Gewinn vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen  
= Betriebsergebnis vor Abschreibungen

2) EBIT = Earnings Before Interest and Taxes  
= Gewinn vor Zinsen und Steuern  
= Betriebsergebnis

\*) EMS legt Anfang Juli die provisorischen Kennzahlen zum operativen Ergebnis des ersten Halbjahres vor und publiziert Ende August den definitiven Halbjahresbericht. Nachfolgend sind die provisorischen Kennzahlen per 30. Juni wiedergegeben. Sie dürften nur unwesentlich von den definitiven Zahlen abweichen.

Der Geschäftsbericht 2024/2025 und der Nachhaltigkeitsbericht 2024 der EMS-Gruppe sind seit dem 11. Juli 2025 unter [www.ems-group.com/geschaeftsberichte](http://www.ems-group.com/geschaeftsberichte) bzw. unter [www.ems-group.com/nachhaltigkeitsberichte](http://www.ems-group.com/nachhaltigkeitsberichte) auf der Homepage der EMS-Gruppe zugänglich.

Am Freitag, 11. Juli 2025, finden um

**09.00 Uhr die Medienkonferenz**

und um

**14.00 Uhr die Finanzanalystenkonferenz**

bei der INTEGRA Biosciences AG in 7205 Zizers statt. Im Anschluss an die Medienkonferenz, ca. 12.00 Uhr, wird Ihnen die detaillierte Medienmitteilung zugestellt.

\* \* \* \* \*